

## LAMPIRAN

### Kuesioner Penelitian

#### HUBUNGAN PERSEPSI PROFESIONAL SALES REPRESENTATIF(PSR) TENTANG KINERJA DENGAN PEMBERIAN INSENTIF DI PERUSAHAAN FARMASI MERCK SHARP DOHME(MSD)

##### Pengantar :

Dengan hormat, penelitian ini bermaksud untuk mengetahui hubungan persepsi profesional sales representatif (PSR) tentang kinerja dengan pemberian insentif di perusahaan Merck Sharp Dohme (MSD). Saya sangat mengharapkan Bapak/Ibu/Saudara/i agar bersedia mengisi daftar pernyataan berikut ini sesuai dengan pendapat masing-masing. Atas bantuannya saya ucapkan terima kasih.

##### Petunjuk :

1. Berilah tanda (√) pada jawaban yang anda pilih dan yang paling sesuai

Keterangan : SS = Sangat Setuju

S = Setuju

TS = Tidak Setuju

STS = Sangat Tidak Setuju

2. Kolom skor tidak perlu diisi.

##### Identitas Responden :

1. Nama : \_\_\_\_\_
2. Jenis Kelamin : (L/P)
3. Umur : \_\_\_\_\_ tahun
4. Latar Belakang Pendidikan : (SMU/D3/S1)
5. Masa Kerja : \_\_\_\_\_ tahun